

# OHNE FREIHEIT IST FÜHRUNG NUR EIN F-WORT

WEIL IHREN KUNDEN NICHT EGAL IST, WIE SIE FÜHREN

---

## ZIELGRUPPE

Mitarbeiterführung, Führungskräfte mit Fokus Vertrieb und Verkauf, Vertriebsmitarbeiter

## REDEBESCHREIBUNG – INHALTE

Die Führungskultur eines Unternehmens ist heute ein Verkaufsargument. In dieser Herausforderung steckt eine große Chance: Am anziehendsten auf die Kunden wirkt Mitarbeiterführung mit einem hohen Freiheitsgrad. Und plötzlich ist alles anders!

- Innovativ, aufregend, umsetzungsorientiert!
- Einer der effektivsten Hebel, um der wachsenden Konkurrenz zu begegnen, ist noch längst nicht in aller Munde: Freiheit in der Führungskommunikation nach innen und außen.
- Kunden fühlen sich heute von Marken angezogen, die die Freiheiten der neuen Arbeits- und Lebenswelt zu nutzen wissen – ganz besonders durch Kreativität im Vertrieb.
- Kundenbegeisterung und echte Innovation sind nur möglich, wo die Mitarbeiter die nötigen Spielräume genießen. Freedom sells!

## NUTZENVERSPRECHEN FÜR DEN ZUHÖRER: WARUM BESUCHEN?

Grundsätze und Ideen für alle, die nicht nur ihr Produkt, sondern auch ihr Unternehmen gut verkaufen wollen.

## NUTZENVERSPRECHEN FÜR DEN VERANSTALTER: WARUM BUCHEN?

Carsten K. Rath gibt mit diesem Vortrag der Führungskultur eine neue Dimension: als bestes USP eines Unternehmens. Verkäufer und Vertriebler werden begeistert sein: Mitarbeiterführung, die Sales generiert!

## UMSETZUNGS- UND HANDLUNGSIMPULS

Es geht immer um alles. Dieser Vortrag zeigt Vertrieblern und Verkäufern, wie die Mitarbeiterführung in ihrem Unternehmen zu einem Alleinstellungsmerkmal wird und Kunden begeistert.

## REFERENZEN

»Selten hat mich ein Vortrag derart begeistert und mein Vertriebs-Team so motiviert.«

### ROLF SIGMUND, L'ORÉAL DEUTSCHLAND

»Carsten K. Rath – einer, der sich nur mit der Goldmedaille zufrieden gibt.«

### DIRK BACKOFEN, DEUTSCHE TELEKOM AG

Weitere Referenzen: [carstenrath.com/vortraege/testimonials](https://carstenrath.com/vortraege/testimonials)

KUNDENZUFRIEDENHEIT  
KENNT KEINE  
**BARRIEREN –  
NUR  
ERGEBNISSE.**